

リーダーの「マイルール」があなたを成功へ導く!

# ネットワークビジネス

www.network-b.com

2 February 2022 ¥650

2022年は  
女性向けサプリメントが  
流行する!?

「CBD」  
「NMN」も  
拡大へ

健康・医療の  
エキスパートが語る魅力  
門脇純一、吉井一子、  
安藤直樹

コロナ禍で成長続く

# 健康食品市場を 徹底分析!!

2022完全保存版  
56人のリーダーたちが語る  
ビジネスの「マイルール」  
3つのルールに成功の秘訣がたっぷり

やっぱ!リアルがいいね!  
現場で活躍する女性リーダー  
対面での交流こそ感動が伝わる!  
古賀晶子、岡川福子、横山陽子

広がる社会貢献  
「プレミカ・ジャパ」  
丸本恵子特別顧問が「健康経営講師」に

野口悦子さんが  
「根っこワーク協会」発足  
リーダーが上手に活用できるデジタルツールを提供

トップインタビュー  
Vyvo Network Japan  
清水直政 ゼネラルマネージャー兼  
日本地域担当国際部営業副社長



### 015 コロナ禍で成長続く 健康食品市場を 徹底分析!!

2022年は女性向けサプリメントが  
流行する!?

「CBD」「NMN」も拡大へ

健康・医療のエキスパートが語る魅力

日本ベスト 門脇純一さん

WAKAYA perfection 吉井一子さん

(番外編)サンベール 安藤直樹GM

原料・OEMメーカー 15社が

製品開発を強力サポート

### 076 2022完全保存版 20社56人のリーダーたちが語る! ビジネスの「マイルール」

3つのルールに成功の秘訣がたっぷり

「プラスの言葉を発する」ことが

一番効果的です

### 086 やっぱ! リアルがいいね! 現場で活躍する女性リーダー

対面での交流こそ感動が伝わる!

ニナファームジャポン 古賀品子さん

エコロ・インターナショナル 岡川福子さん

DAIYAMONDLIFE 横山陽子さん

#### 大好評連載

- 050 野口悦子の根っこワークビジネス⑤  
「仕掛ける側」としての自覚と意識を持つ
- 052 心の専門家・佐藤康行「こころのネットワーク」②  
オンラインで熱を伝える方法
- 054 見山敏のマインドマネジメント講座③  
できなかったのではない、やらなかったのだ
- 056 大木祐馬のデジタル時代を生き抜くためのDX思考⑧  
「馴染みがない人」も「未経験者」も  
体験を重ねてファンを獲得しよう
- 058 キム様の韓流ネットワークビジネス最新事情②  
コロナ急拡大で新たな対応も必要に

#### 092 トップインタビュー



Vyvo Network Japan

清水直政

ゼネラルマネージャー兼

日本地域担当国際部営業副社長

ライフ・ウェルネスが原動力となった成長

- 093 広がる社会貢献  
プレミカ・ジャパン  
丸本恵子特別顧問が  
「健康経営講師」に認定



プレミカ・ジャパン  
丸本恵子さん

- 094 野口悦子さんが  
「根っこワーク協会」発足  
リーダーが上手に活用できる  
デジタルツールを提供



- 095 主要企業のお役に立ちます! ネットワークビジネス支援企業  
第45回 中原

- 034 重大ニュース2021  
リアルイベントが増加傾向に

- 037 1年を振り返り!  
2021年News Calendar

- 041 THE WIDE NEWS  
ニューエイジグループ  
第4回4社合同ウェビナーに500人が参加

- 044 マンスリーニュース

- 096 コンベンション&イベントレポート  
アトコントロール / 美・Style / ラフェスタ /  
アコルデ(ラフェスタグループ) / サンクスアイ /  
Vyvo Network Japan / カイアニジャパン /  
アフロゾーンジャパン / ロダン&フィールズジャパン /  
NPO法人 日本コミュニケーションスキルアカデミー

- 062 橋口智穂のコラム  
働く女性に教えたい新常識「健康食品を考えよう」⑤  
脳機能と認知症①

- 064 マーベリックのカスタマーサービス最前線④  
「迷ったら報告!」を心がけよう

- 068 マンガで分かる! ネットワークビジネス法律レッスン⑤  
SNSやメッセージアプリ等を利用した勧誘の注意点を  
再確認しよう

- 103 読者プレゼント&広告インデックス
- 070 読者からのお便り これだけは言わせて
- 072 編集後記
- 073 次号予告&バックナンバー・定期購読の申し込みのお知らせ

## 日本ベスト

秋山弘樹さん



- 1 やり方ではなく在り方を意識
- 2 主観ではなく客観視する
- 3 思い立つたら即行動する
- 4 上手くいっていないときこそ、上手くいく方法にたわってしまいがちです。やり方ではなく、何のためにやるのか？目的を明確にすることで、自分自身とチームが思い描く目標に向かって、ブレずに突き進むことができます。
- 5 相手ありきのビジネス。人対人では常に相手の立場に立つて、相手がどう思っているのか？何を求めているのか？を把握できないと、相手を喜ばすことはできません。さらに相手の現状とそれを問題視しているのか？を知ります。そこを意識していくことで、相手の信頼につながり、チームが拡大していきます。
- 6 人はトライ＆エラーを繰り返して成長していくので、1人で考えずに、まずは一歩踏み出して行動してみることで修正点が見えてきます。その中で誰に相談するか？誰と一緒にいるか？が重要になります。その結果が成功へとつながると思っています。

## 荻原佑輔さん



- 1 自分を常にベストな状態に保つ
- 2 セルフアップデートを怠らない
- 3 チーム（ファミリー）を必ずプラスさせる
- 4 不安定な世の中に、迅速かつ的確な取組をすべきリーダーが、同じように不安定では当然、チームも不安定になります。自身をベストな状態を保つことにより、チームはもとよりゲストにも、本当に心から感謝をされる在り方を示すことができます。結果としてチームをプラスに持っていくことができます。自身の状態管理は不可欠です。
- 5 本物のリーダーは、たくさんの人々に好意を持たれ、感謝を受けることができ、それがより経済効果を上げることができ、たくさん人の時間を獲得できるはずですよ。チームリーダーが本物のリーダーをめざして歩みを止めず、日々、自身をアップデートしていくからこそ、その際にチームメンバーがこいつで行こうと決心し、チームがより強固になって拡大していくのです。
- 6 本物のリーダーはチームがどんな状況であっても、必ずチームをプラスに持っていくことができる存在です。そこに必要不可欠な存在

## アドコントロール

大平玉実さん



- は「具体的にどのようなようにすればいい状態をプラスに変えられるのか？」が明確になっているかどうか？神はサイコロ振らないので、上手くいっていないときには、その原因をしっかりと追及し、迅速かつ的確に対応することができれば、必ずチームをプラスに持っていくことができます。
- 1 人に丁寧に伝える
  - 2 リーダーの方とできる限り時間を共有する
  - 3 経営者として知識・経験を積む
  - 4 大勢に情報を伝えない訳ではなく、本当に大事な人とビジネスとして一緒に働かになりたくからして、大切なお客に丁寧に伝える結果、ビジネスとして捉える方が多く、一緒に行動できると喜んでいます。
  - 5 ネットワークビジネスは誰と一緒に行事をするかで、成功できるかどうかが決まります。リーダーからその考え方を学ばせていただき、リーダーやチームの方に出席されたことに感謝しています。本当に私は運がいいです。それをまたチームの方々に伝えています。チームが同じ方向に向かっていくと

## 米崎加壽代さん



- 実感できます。
- 1 このビジネスはそれぞれが成長なので、誰かに依存するのではなく、自立した考え方が大事だと思います。この仕事で学ぶことは、どの仕事にも通じる考え方であると感じています。
  - 2 絶対に辞めない！
  - 3 アップラインと対話する
  - 4 人との関係性を大切に丁寧に作っていく
  - 5 継続していくことが成功の秘訣と、はじめにアップラインに教わったので、どんな状況になろうと継続する方法しか考えないことにしています。すると、続けるため

## プレミカ・ジャパン

丸本恵子さん



- の効果が浮かんできます。
- 1 迷ったり、行き詰まりを感じるときは、遅くともセミナーに足を運び、アップラインの方々のお話を伺います。原稿回読できたり、自分の迷いが何か、気づきがあります。
  - 2 ビジネス在りき、ビジネスだけの関係ではなく、深入りせずにも相手の思いやることが、長くしっかりとした関係性を作っていくと思っています。
  - 3 明確なゴール設定（短期・中期・長期の目標）
  - 4 すべては自分の責任であることを肝に銘ずる
  - 5 会社・製品・報酬プラン、タイムインダポット体制、MLMの仕組み、他社との差別化の知識・納得・信頼を伝えることで、メンバーさんが精神的落ち込みをなく活動することができ、説得力より納得力が重要です。
  - 6 目標ゴールを決めることで、何をやるべきかが明確になります。
  - 7 自分のグループが伸びないときに責任転嫁しないことで、自分に足りない部分を見つめ直すことができます。トライ＆エラーは、自分の中にあります。

胎前・産後ケアがタイトットの両方  
両方がダブル効果。プロテインタンパク質で肌の弾力性を高める

Serum-SilkFibroin  
SUPPORT HEALTHY BALANCE SUPPLEMENT

Dr.Serum co.,Ltd.  
〒100-0001 東京都千代田区千代田1-1-1  
TEL:03-5729-5625 FAX:03-5729-5830

Health and beauty drink

BFSS Balancer  
Beauty Fermentation Shot Serum  
発酵力  
Health and beauty drink

BFSS Balancer  
Beauty Fermentation Shot Serum

## 広がる社会貢献

# プレミカ・ジャパン 丸本恵子特別顧問が「健康経営講師」に認定

プレミカ・ジャパン(本社東京、円谷卓司社長)ではこのほど、同社の特別顧問を務める丸本恵子さんが、経済産業省が推進する「健康経営優良法人認定制度」の「健康経営講師」として、士業(弁護士と税理士数百人が登録)に特化したポータルサイト運営企業から認定された。ネットワークビジネス業界では画期的な出来事だ。

### 従業員の健康が業績向上につながる

健康経営とは、従業員の健康保持・増進の取り組みが、将来的に収益性等を高める投資であるとの考えのもと、健康管理を経営的視点から考え、戦略的に実践すること。経営者が推進事業として手掛けている。

企業が経営理念に基づき、従業員の健康保持・増進に取り組むことは、従業員の活力向上や生産性の向上等の組織の活性化をもたらす。結果的に業績向上や組織としての価値向上へつながることが期待されるという。

### 「ホリスティック美容食育アカデミー」が研修

今回、丸本さんが経営する「ホリスティック美容食育アカデミー」が、ポータルサイト運営会社の公式サイト「節税対策専門ガイ



特別顧問 丸本恵子さん

「企業の従業員さんが健康知識を学ぶことで、身体や心の不調が改善され、ストレスの軽減、生産性の向上など、ビジネスにおいても高いパフォーマンスが期待できます」

同アカデミーは都内・中目黒と大阪にサロンの拠点があるため、全国で研修が可能で、オンラインでも研修できる。

円谷社長は、丸本さんの「健康経営講師」の認定について「食育の講師

」に掲載され、企業向け研修の「健康経営講師」として紹介されている。そのサイトから丸本さんに講師を依頼する仕組みだ。

「健康経営優良法人」は、「健康経営」を推進していることが評価され、企業価値、ブランドイメージの向上につながるという。

丸本さんは「ファスティングマイスター」として断食指導をする中で、「ホリスティック美容食育アカデミー」を設立。同アカデミーの「美容食育アドバイザー養成講座」では、分子整合医学を基本とする東洋医学と西洋医学を学ぶことができる。さらに、東洋思想の食養生・四柱推命・五臓六腑を知ること、現代社会を生きるために不可欠な健康法の知識を身につけることが可能だ。

今回の「健康経営講師」の研修でも、これらの知識や「ゼロ断食」を学べるほか、依頼企業の要望に合わせた実践的なプログラムを提案していく。

### 学童保育も支援 必要な人たちに伝える

丸本さんは社会貢献にも力を入れていく。「学童保育」の支援を開始する予定で、さらに子供向けや母子への食育セミナーも計画している。5カ月前から開始した丸本さんの「経活セミナー」も大好評で、助産師や看護師も受講する。

「私はファスティングも教えていますが、いまの若い女性は痩せ過ぎです。このため、低体重で生まれてくる子供の問題が増えています。それを食育セミナーで痩せ過ぎないようにアドバイスしています」

さらに、12月からはサラリーマンやOL向けに「プレミカ・ジャパンのセミナー」を毎週夜開催していく予定だ。

「お勤めしている人やお店の経営者のために、働いた後でも参加できるように開催していきます。苦しんでいる人々を助けるためにも、本当に必要な人々にプレミカを伝えたいですね。年金が少ない人や、子供が欲しくても収入が少なくて作れない人など、さまざまな人たちの受け皿になるネットワークビジネスはこれから絶対に必要な仕組みです。それを伝えることも社会貢献していきます」

プレミカ・ジャパンでも連携して同じ施設で「子供食堂」への支援を始めると、全国の「子供食堂」を応援していく構想がある。