

消費増税もこわくない。必要とされるビジネスに

# ネットワークビジネス

www.network-b.com

# 11

November 2019

本体 **¥591**

定価 **¥638**  
(~9/30 税8%)

定価 **¥650**  
(10/1~ 税10%)

## 老後2000万円不足問題 私たちはネットワークビジネスで解消できている。

健康 生きがい 経済 を見つけた 人生安心!

生涯現役で活躍する10社12人のリーダーが  
ビジネスのやりがいを語る

- フォーデイズ
- フォーエバーリビングプロダクツジャパン
- ニナファームジャパン
- ネオライフインターナショナル
- ゼンノアジアパン
- プレミカ・ジャパン
- 参壽惠本舗
- エルシーエー
- ロイヤルグランデス
- サンクスアイ

仮想通貨・投資「モノなしマルチ商法」はねずみ講?  
「絶対に儲かる」「元本保証」  
悪質マルチに  
“NO”を  
突き付ける!

ワールドコンベンション  
もうすぐ開催特集  
ナチュラループラス

名越隆昭 社長  
× 特別対談  
田嶋隆志 常務

「世界12カ国27拠点、  
112の国と地域の方々が製品を愛用」  
新10ミリオネア  
濱田幸宏さんに聞く

2020年の重大戦略  
4社のトップインタビュー  
ライフバンテージジャパン  
塩川英一 社長  
新リーダー加入でグループ活性化

エックスワン 市村智樹 社長  
新組織始動から1年 新製品の栄養ドリンクを投入  
ゼンノアジアパン  
土門大幸 会長  
Eコマースを活用できる会員システムを導入へ

サンペール 濱松治 社長  
売上高13億円達成 新たに「ブロック制」を導入

YKCの  
「ネットワークビジネスを  
メジャーにする!」  
Vol.1 伝えるために……

新連載



010 「健康」「生きがい」「経済」を見つけた人生安心!

## 「老後2000万円 不足問題」

私たちはネットワークビジネスで  
解消できています。

生涯現役で活躍する10社12人のリーダーが  
ビジネスのやりがいを語る

フォーデイズ 梶間剛さん・雪子さん

フォーエバーリビングプロダクツ ジャパン 横山玲子さん

ニナファームジャポン 古賀希与子さん

サンクスアイ 三藤三枝さん

ネオライフインターナショナル 豊岡左都子さん

ゼンノアジャパン 小林恭子さん・藤田治子さん

参寿恵本舗 中村恵美子さん

エルシーエー 酒井喜久子さん

プレミカ・ジャパン 丸本恵子さん

ロイヤルグランデス 平野君枝さん

076 仮想通貨・投資「モノなしマルチ商法」はねずみ講?

「絶対に儲かる」「元本保証」

## 悪質マルチに “NO”を突き付けろ!

だまされないためのポイントを有識者が解説

084 ワールドコンベンションもうすぐ開催特集

## ナチュラループラス

名越隆昭社長×田嶋隆志常務特別対談

「世界12カ国27拠点、  
112の国と地域の方々が製品を愛用」



ナチュラループラス  
名越隆昭社長



ナチュラループラス  
田嶋隆志常務

新10ミリオネア 濱田幸宏さん  
「ナチュラループラスじゃなかったら  
できなかった」



088 2020年の重大戦略 4社のトップインタビュー



ライフバンテージ  
ジャパン  
塩川英一社長

新リーダー加入で  
グループ活性化



エックスワン  
市村智樹社長

新組織始動から1年  
新製品の栄養ドリンクを投入



ゼンノアジャパン  
土門大幸会長

Eコマースを活用できる  
会員システムを導入へ



サンベール  
濱松治社長

売上高13億円達成  
新たに「ブロック制」を導入

033 見た目で差を付ける! 容器特集

メーカー 5社のイチオシを紹介

036 ハロー! 新ビジネス  
テトラセラミス研究所

037 THE WIDE NEWS

モリンダ インク  
達成者に20万ドルのボーナス 過去最大のキャンペーンを開始  
ジュネスグローバル  
この人に聞く! ダブル・ダイヤモンド・ディレクター アダム・ギルマーさん  
ナチュラループラス  
名越社長×田嶋常務 特別対談「番外編」

064 YKCの「ネットワークビジネスをメジャーにする!」  
Vol.1 伝えるために…… 新連載

042 マンスリーニュース

096 コンベンション&イベントリポート  
ナチュラループラス(関東理事会) / モリンダ、ニュー・エイジ /  
ACNジャパン / ネオシャルム / 日本アムウェイ /  
ジュネスグローバル / NPO法人 日本レホルム連盟 /  
グリーンプラネット / ラフェスタ プレゼンツ

### 大好評連載

050 野口悦子の根っこワークビジネス②④  
「感性価値」を軸にビジネスをする

052 Masa「知る美学」⑩  
作戦会議

054 不死身の! ネットワークビジネス渡世人  
理想の業界つくりやしよう!④⑥  
変化を止めるな!

055 橋口智親のコラム  
働く女性に教えた新常識「健康食品を考えよう!」④  
「食品」と「医薬品」って何が違う?①

056 見山敏のマインドマネジメント講座④  
「ふっ」と湧き出すインスピレーションが成功のカギ

058 富田真一のRPA⑤  
RPAを知ろう

062 龍さんの中国直銷通信⑩  
直銷企業のお寒い上半期業績  
健康管理行政の厳格化も進行中

068 マンガで分かる! ネットワークビジネス法律レッスン②①  
実態の分からない儲け話に近付くな!

103 読者プレゼント&広告インデックス

070 読者からのお便り これだけは言わせて

072 編集後記

073 次号予告&バックナンバー・定期購読の申し込みのお知らせ

# 生涯現役で活躍するシニアの皆さんが ビジネスの魅力を語ります

本編12ページから登場する10社12人のリーダーが、  
ネットワークビジネスを生涯現役で取り組める魅力を教えてくれた。



P.22

ゼンノア  
ジャパン

小林恭子さん・  
藤田治子さん

人生の生きがいが見つかり  
仲間と一緒に成長できます



P.12

フォーデイズ

梶間 剛さん・雪子さん

さまざまな世代と触れ合えて  
若々しく元気に過ごせます



P.24

参寿恵本舗

中村恵美子さん

夫の看病で活動できないときでも  
収入を安定的に  
得ることができます



P.14

フォーエバー  
リビングプロダクツ  
ジャパン

横山玲子さん

考え方や意識が変わり  
自立した人生が手に入ります



P.26

エルシーエー

酒井喜久子さん

人との関わりを大切にすることで  
自分自身だけでなく  
仲間の幸せもつかめるところです



P.16

ニナファーム  
ジャパン

古賀希与子さん

お互いを感謝し合える環境で  
目標を持ってワクワク元気に  
取り組める仕事です



P.28

プレミカ・ジャパン

丸本恵子さん

少額の初期投資で  
生涯にわたって収入を  
得られる仕組みが手に入ります



P.18

サンクスアイ

三藤三枝さん

本気で取り組めば  
年齢や経験に関係なく  
成功できます



P.30

ロイヤル  
グランデス

平野君枝さん

年金だけでは不安な生活を  
自分次第で解決できる  
チャンスがあります



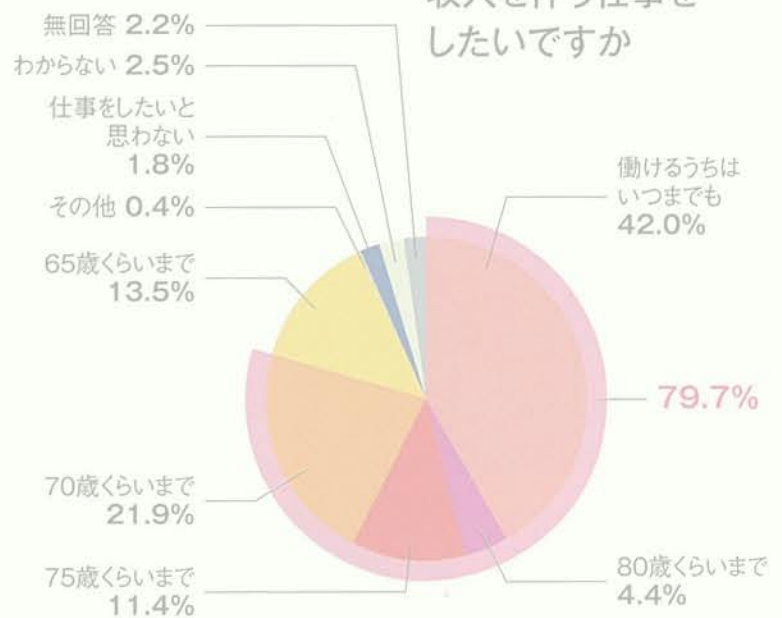
P.20

ネオライフ  
インターナショナル

豊岡左都子さん

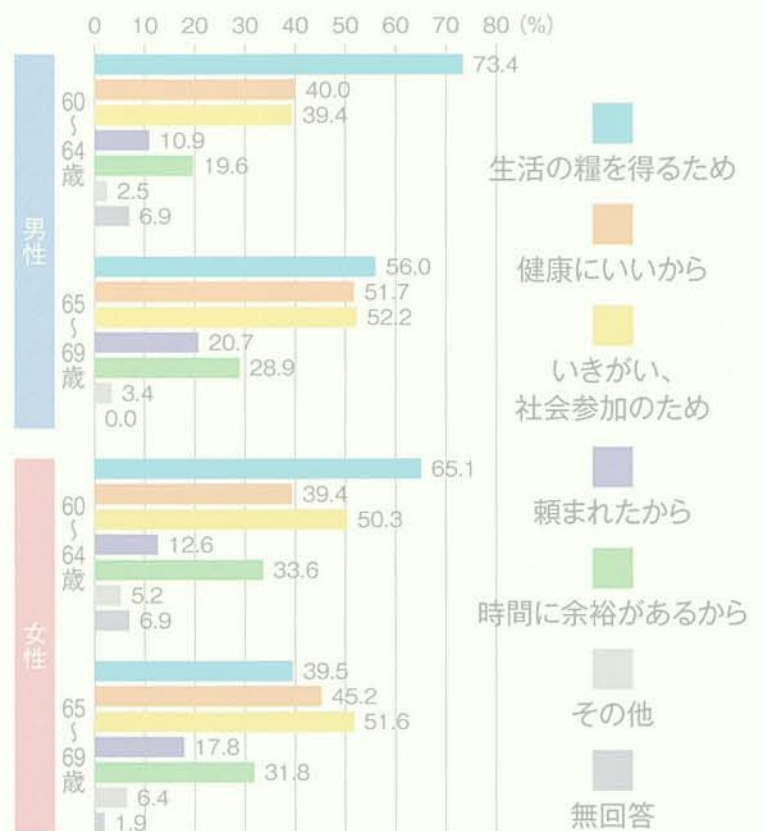
「普通の人」でも努力をすれば  
継続的に収入を得られます

図2 あなたは、何歳頃まで  
収入を伴う仕事を  
したいですか



資料：内閣府「高齢者の日常生活に関する意識調査」(平成26年)  
(注)調査対象は、全国60歳以上の男女。現在仕事をしている者のみの再集計。

図3 高齢者の就業理由



資料出所：独立行政法人労働政策研究・研修機構  
「高齢者の継続雇用等、就業実態に関する調査」(平成23年)  
(注1)複数回答  
(注2)60～64歳は雇用者のみの回答、65～69歳は自営業者を含む  
(注3)平成23年7月現在の就業等の状況に対する意識を尋ねたもの

ら「いきがい、社会参加のため」といった割合が増えています(図3)。年齢が高くなるにつれ、経済的な理由よりも健康・いきがいを求める人が多いことが分かります。

ネットワークビジネスなら、そのすべてを得られる可能性があります。健康食品を愛用して元気になり、紹介活動を行うことで、収入を得られ、多くの仲間ができて、生きがいにもつながる仕事なのです。

生涯現役で働ける仕事として、ぜひネットワークビジネスを選択してください。

EASILY  
HYDROGEN  
CAN MAKE  
SUPPORT  
HEALTH AND  
LIFE

腸内フローラで満たされた人生を

**AQUA FLORA**

乳酸菌1兆個+水素+ケイ素

**AQUA FLORA**

1 PPM HYDROGEN - 450 MG SILICON  
• 1 TRILLION LACTIC ACID BACTERIA

A LIFE FILLED WITH BEAUTIFULLY LACTIC ACID BACTERIA THE GUT.

**AQUA SEED + ONE**

HYDROGEN + SILICON GENERATION CERAMIC

EASILY ANYTIME HYDROGEN WATER CAN MAKE TO  
SUPPORT DAILY HEALTH AND BEAUTY!

Premica

人生を変えるプレミアムウォーター

**AQUA SEED + ONE**

水素+ケイ素+プラチナ+銀+ゼオライト



<http://premica.jp>

株式会社プレミカ・ジャパン

東京都港区高輪3-25-27 アベニュー高輪802号

TEL 03-6456-4424 info@premica.jp

## コツコツが 勝つコツ!

ビジネスで収入を得ることができた **秘訣**

人と人の縁で広がっていくビジネスですから、思いやりが大切です。目配り・気配り・心配りで、こまめにフォローすることで、長く製品の愛用につながると思います。地道にコツコツと活動していきましょう。コツコツが勝つコツです!

茨城グループの  
皆さん



ぐにプラチナのタイトルを達成。ご主人も常に行動をともしにして、セミナー会場まで車を運転するなど、ビジネスを後押ししている。

### ご主人の大病を契機に 使命感が強くなる

中村夫妻は順調にグループを拡大し、安定収入を得ていた。そんな中、70歳のご主人が今年1月に大病を患った。82日間入院し、手術を受け、化学療法も行った。すると、医師が驚くほど、ご主人の

回復が早かったという。

「懸命に治療してくれた医師に感謝です。ただ正直に言うと、オタネ人参果実を飲んでいっているのに、なんで大病に……と思っていたからこそ、元気になるのが早かったのだと感じています」

入院中は、ご主人の看病でありビジネス活動もできなかったが、それでも安定収入を得られたことによって、「製品とビジネスの両面で確信を持ってました」と感動している。

生涯現役で  
取り組める  
ネットワークビジネスの  
魅力

人との縁を  
大事にすることで  
何歳になっても  
できる

60歳を過ぎてから「働こう」と思っても、なかなか働き先はないでしょう。ネットワークビジネスは人との縁を大事にして、思いやりを持って活動すれば、きっと安定収入につながります。何歳になってもできる仕事は、ネットワークビジネスしかないと思います。

この体験によって中村さんは使命感が強くなり、「もっと多くの方に伝えていきたい」と決意を新たにしている。その情熱の高さに共感したのか、新たに若いグループが誕生しつつあるという。

「若いメンバーさんをサポートするだけでなく、初心に戻って、いままで縁してきた方たちに伝えていきます。サロンなかわらは17年から接骨院となり、柔道整復師の娘婿が運営しています。家族が幸せな生活を送れることにも感謝して、生涯現役で続けていきたいです」

# 少額の初期投資で ビジネスオーナーになれる仕事



## PROFILE

1958年5月生まれ、61歳。京都府出身、横浜市在住。高校卒業後、信託銀行に入行。社内恋愛の末に結婚し、専業主婦になる。39歳のとき、自宅でカフェ兼アンティーク雑貨屋を開業し、成功を収める。13年5月、プレミカ・ジャパンの創業にアドバイザーとして参画し、これまでに約2万6000人の組織を構築。現在のタイトルはプレミアムツアーホルダー。

「生涯にわたって収入を得られるスキームを作りたい」という円谷卓司社長の誘いで、プレミカ・ジャパンの立ち上げに参加した丸本恵子さん。10年以上のディストリビューター経験と知識を総動員し、健康と経済の両方を実現する手段としてのプレミカを伝えている。



食育セミナーでスピーカーを務める丸本さん。「本当の情報を発信したいです」

## プレミカ・ジャパン 丸本恵子さん

**キレイになったオーナーが水の重要性を教えてください**  
学生時代から生徒会で副会長を務めるなど、強いリーダーシップを発揮していた丸本恵子さん。  
高校を卒業すると、「世の中のお金の流れを勉強したい」という理由で信託銀行に就職し、2年ほど勤めたが、結婚を機に退職した。



目黒駅近くに、20人規模のセミナーを開催できるサロンを設けている

「社長は、日本の社会保障制度が限界に近づいていると教えてくれました。そして、『生涯にわたって収入を得られるスキームを作りたい』と話されたのです」  
誰にとっても必要な水で、その仕組みを作りたいと語る円谷社長は、丸本さんの水に関する知識を求めていたのだ。  
**プレミカの経験を活かし消費者目線のセミナーを企画**  
当初、アドバイザーとしてプレミカの立ち上げに参画した丸本さんは、これまでの経験を活かし、消費者目線のセミナーを企画した。いまでもプレミカの目玉イベントの1つである「食育セミナー」だ。「多くの人が切実に健康を追い求めています。派手なセレモニーよりも、『学びた

## 5人の ビジネスパートナーを 徹底的にフォロー

ビジネスで収入を得ることができた **秘訣**

ネットワークビジネスは、多くの会員を紹介することが成功の秘訣と思われるがちですが、1人で伝えられる人数には限界があります。そこで、まずは5人のビジネスパートナーを見つけましょう。5人のパートナーを徹底的にフォローすることが、安定収入の秘訣です。

「2015年から毎日更新しているブログがきっかけでつながる人も増えていいますね」  
そうして出会った人に、本当の情報を提供し続けたことで、グループは2万6000人規模にまで拡大した。  
**減っていく残高を眺める老後はとても大きく大きなストレス**  
丸本さんは、都内にあるJR山手線の日黒駅にほど近いタワーマンションにサロンを構えている。ここでは20人規模のセミナーも開催するが、参加者にはよく「店舗のないビジネスで、どうしてこん

子供の頃、いつも働いている母親の姿を見て、「専業主婦になりたい」と思っていたことが退職の理由だった。その後、ご主人の転勤で横浜に引っ越し、2人の男の子を出産した。  
「次男が大学に入ってから私の時間です。就職はせず、起業すると決めていました」  
そして39歳のとき、自宅にアンティーク雑貨を販売するカフェを開業した。そのお店は、「主婦が営む自宅ショップ」として話題になり、雑誌やテレビで頻繁に取り上げられたという。  
そんなある日、横浜中華街でアンティークショップを営む旧知の女性オーナーと街中でばったり再会した。  
見違えるほどキレイになっていたその女性オーナーに変化の理由を尋ねると、「丸ちゃん、水が大事なよ」と教えてくれた。

## 初めてのネットワークビジネスで 月収300万円

その女性オーナーは、とあるネットワークビジネス主宰企業の浄水器を愛用していた。強い関心を持った丸本さんは、すぐにその会社に登録。46歳のときだった。  
「長く専業主婦だった私に、社長と専務が直々に仕事の仕方を教えてくれました」  
その結果、すぐに収入を獲得することができた。有力なメンバーが現れると、月収が300万円を超えることもあった。「何よりも、仕入れや在庫、製品の配送のすべてを会社が行ってくれるネットワークビジネスの仕組みに感動したことを

覚えていました」

しかし、「時代とともに、耐久財が売れにくくなっていきました。ビジネス環境は厳しくなっていたのだ。」  
すでに大きなグループを構築していた丸本さんは、それでもビジネスを続けたが、心の中には「毎月のリピーターが見込める消耗品ビジネスの方が良いのかも……」という迷いがあった。

## 生涯にわたって収入を得られるスキームを作りたい

ある日のセミナーで、メンバーが「スゴイ人がいる」といって、1人の男性の腕を引っ張って丸本さんの元へやって来た。  
「丸本さん、水に詳しいですね」そう言う名刺を交換した男性こそ、プレミカ・ジャパン創業前の円谷卓司社長であった。

このとき丸本さんが所属していた主宰企業では、コミッションの未払いなどが発生し、経営が傾いていることは明らかだった。  
「次は消耗品のビジネスをやろう」と決心した丸本さんは浄水器ビジネスを辞め、健康食品を扱う新興企業に登録。約6カ月で1200人のグループを構築し、ボールドメンバーにも選ばれた。

東日本大震災で活動できない時期にも、毎月約50万円の報酬があり、リピートの強みを感じた。  
その後は外資系の主宰企業でも活動したが、「製品やビジネスに確信を持って、フワフワした気持ちで過ごしてしました」と振り返る。

13年になると、円谷社長から連絡が入



岡山ビジネストレーニングに参加した西日本のリーダーたちと

円谷社長(中央)を囲んでの一枚



な部屋を持つての？」と驚かれる。  
「お店を持つている人ほど、世の中の変化を敏感に感じ取っています。店舗ではモノが売れなくなっていて、家賃や人件費で蓄えを取り崩し始めているのです」  
大きな話題になっている「老後資金2000万円不足問題」についても、「貯金が2000万円あるだけでは解決にはなりません」と語る。  
「生活のために貯蓄を取り崩し、刻々と減っていく残高を眺めていることは、とても大きく大きなストレスになります。何歳になっても収入が得られる仕組みを持つことが重要なのです」  
そのことを痛感する自営業者が続々とプレミカに加わり、継続収入の手段を模索しているのだ。実際、「これで稼げるようになったら、お店は閉めたい」と語るメンバーもいるという。

## メンバーの夢実現を 全力でサポートしたい

46歳でネットワークビジネスに出会ったとき、「これまでの常識がすべて覆りました」と語るほど大きな衝撃を受けたという。

「これだけ安い金額でビジネスオーナーになれる方法はほかにありません。すべての人が挑戦すべき仕事と言えるでしょう」  
プレミカで大きな収入を獲得するようになったいま、「お金を持つているだけでは、成功者だとは思いません」と感じている。  
「身近な人や社会に貢献できることが幸福の条件です」  
丸本さんを慕って集まった多くのメンバーが、プレミカに出会う前は想像すらできなかった大きな夢を実現できるよ、全力でサポートしたいと語っている。

生涯現役で  
取り組める  
ネットワークビジネスの  
魅力

## 私の「現役時代」は あと20年以上続く

私のグループには、全国を飛び回って元気にビジネスを伝える80歳代のメンバーがいます。昔は、60歳を過ぎたら家でダラダラと過ごしている将来をイメージしていましたが、私にもあと20年以上の「現役時代」があるのです。そう考えると、一生収入を得られる仕組みが不可欠。定年のないネットワークビジネスに出会って、本当に良かったと思います。

取材した人たちの熱量に  
パワーをもらった

新しく編集部に加わりました吉澤晴香と申します。平成8年生まれの23歳で、今年大学を卒業し、放課後等デイサービスにて約4カ月、児童指導員をしていました。しかし、もっというんな人と出会い、もっというんな世界を見たい！という気持ちから、編集者という道に飛び込みました。入社以来、先輩の取材に同行し、ネットワークビジネスについて勉強中です。取材先では、ネットワークビジネスに対する熱い思いを聞き、その熱量に私自身もパワーをもらっています。この貴重なお話を、読者の皆さんにしっかりと伝えられる記事を1日でも早く書けるようになりたいです。そして最前線で活躍する人たちが、読者の皆様にとって励みになるような雑誌にしたいという頑張りです。いきます。どうぞこれからよろしくお願いたします。

（吉澤）

詰め替え方を誤ると  
雑菌が繁殖してしまふ

容器特集で取材したデイスペンパツクジャンの「パキッテ」は、皆さんも一度は見たことがあるのではないのでしょうか。今年1月、化粧品品の容器に対応できることを知りました。

アメリカンドッグにかけるケチャップ&マスタードの容器と認識していたので、話を聞いたときに強く印象に残りました。今後目新しい容器は登場すると思うので、注目していきたいです。取材を通じて、容器に関する豆知識を一つ聞きました。それはジャンプの正しい詰め替え方です。ジャンプを使い切った後、容器はそのまま利用し、詰め替え用を買う人も少なくないと思います。その際に、ボトルやノズルを洗浄し、しっかりと乾かしてから詰め替えないと雑菌が繁殖してしまい、衛生的に良くないそうです。皆さんはご存知でしたか。私は初めて知って驚きました。家族はこの情報を知っているか気になりましたので、共有しようと思います。

（鈴木）

### ネットワークビジネスの本質を押さえる 2人のトップリーダー

今月号では、ネットワークビジネスで「老後資金2000万円不足」を解消している2人のリーダーを取材しました。まずは、ネオライフインターナショナルの豊岡左都子さん。34歳のときに幼い息子さんを連れてシングルマザーになりましたが、ネットワークビジネスのおかげで、息子さんを大学まで通わせることができました。30歳になった息子さんは現在、高級外車の営業マンとして大活躍しているそうです。もう一人はプレミカジャンの丸本恵子さん。目黒駅すぐのタワーマンションにサロンを構え、2万人以上の組織を牽引するトップリーダーです。そんな丸本さんに報酬の使い道を尋ねると、「オリンピック後に不動産を購入予定です」。マネープランもバッチリなでした。2人の共通

点は、メンバーの成功を一番に考えていること。トップインタビューでサンペールの濱松治社長が語った「ネットワークビジネスの本質」をズバリ押さえているのです。豊岡さんと丸本さんには、不安を解消し、ネットワークビジネスがなければ想像もできなかった夢を実現する人を、1人でも多く生み出してもらいたいと思います。

（中村）

### 60歳を過ぎてから 始められる稀有な仕事

老後2000万円不足問題について、今回取材したリーダーは「ネットワークビジネスで解決できる！」と自信を持って語ってくれた。フォードの樋間剛さん。雪子さん夫妻「60歳以降で毎月安定した収入を得られる仕組みができていれば、不安が少なくなるでしょう」。ニチファームジャパンの古賀希与子さん「グループで協力し合っているため、60歳を過ぎてから始めても全然遅くないです」。参事本舗の中村恵美子さん「安定収入があるから夫の看病に専念できました」。エルシーエーの酒井喜久子さん「将来の年金に不安を感じて40歳代のメンバーにも真剣に取り組んでいます」と、多くのメリットを実感していることが分かった。60歳を過ぎてからでも始めることができ、多くのメンバーとの交流を通じて、生きがいを得られる仕事は、ネットワークビジネスしかないのではないかと。もちろんビジネスとして取り組まなくても、健康食品化粧品の愛用で健康を維持できて、若々しくきれいでいられ、集まる場があるだけでも、存在価値は高いと思う。ライフワークとしての魅力をこれからも訴えていきたい。

（廣田）

### 「不安」のない老後のための ネットワークビジネス

「老後2000万円不足問題」を解消するためには、ネットワークビジネスしかないというのが編集部の提言ですが、今回は、実際に解決している人たちが取材して話を聞いてみました。登場した10社12人の人たちは、ネットワークビジネスで収入を得ている60歳以上の皆さん。年金と貯蓄だけを頼りに老後を生きていくのではなく、ネットワークビジネスを仕事にすることによって、収入を得て、健康で元気に多くの仲間たちと楽しい生活を送っています。どうやら「不安」という言葉は存在しないようですね。今回の特集、たまたますべて女性！（フォードは樋間さんとご夫妻）だったのは、女性の方が寿命が長いからなのか、あるいは楽天的なのか、友達作りが得意なのか、リスクヘッジが上手なのか……。日本人で生活満足度と幸福度が高いのは、どの世代も、女性、だそうです。男性は価値観や先入観を変える必要があります。頑張りましょう！

（滝田）

twitter公式アカウント  
**twitter.com/nbmaga**  
Facebook公式ページも稼働中  
**facebook.com/networkbusiness**

# ネットワークビジネス 11月号

2019年11月1日発行  
定価650円(税込)

乱丁・落丁の場合はお取り替えします。当社販売部または、お買い求めの書店までお申し出ください。  
本誌掲載記事の無断での転載、複写および電子的入力等を行うことを禁じます。

ご意見・ご要望を  
お聞かせください

本誌は皆さまの情報を参考に、誌面作りを考えています。  
最新ビジネス情報から、「こんなことがあっていいのかわ！」  
という告発ネタまで、ネットワークビジネス編集部にご一報ください。  
とじこみのハガキ(切手は不要です)、またはFAX、メールで随時受け付けています。

〒103-0026 東京都中央区日本橋兜町11-11 ニッシンビル2F

FAX.03-3661-5527 info@nb-club.com

TEL.03-3661-6561(編集部) TEL.03-5640-1811(販売部)

**www.network-b.com**

最新情報や掲示板はこちらのホームページにアクセス

編集長 滝田 正三  
副編集長 廣田 雅之  
編集部 中村 将士  
鈴木 康平  
吉澤 晴香  
執筆 財部 寛子  
浅倉 ゆたか

表紙デザイン 野上 幸徳  
アートディレクター 村山 幸太  
デザイン PARTHENOS  
イラスト 藤木 康子  
写真 中野 昭夫

発行人 成田 利明  
発行 株式会社  
サクセスマーケティング  
印刷 大日本印刷株式会社