

誰でも分かる学べる行動できる!

令和4年4月1日発行
第24巻4号通巻281号(毎月1回1日発行)
平成11年6月29日第3種郵便物認可

ネットワークビジネス

www.network-b.com

4

April
2022
¥650

いますぐ
スタート!



初心者必見!

ネットワークビジネスの

完全版

教科書

武富良惟
山下和行、井手菜都美
平尾幸子
神村瞳
中別府裕子
井手口利徳

九州・
沖縄リーダー
大集合!
人とのつながりが深いことが強み

ビジネスのビフォー アフター ②

安定収入につながる秘訣を伝授

鶴川裕子、蔵田英子

トップインタビュー

ジュネスグローバル 豊田茂樹 セールス&マーケティング
ディレクター
DAIYAMONDLIFE 近藤秀仁 社長

ニューエイジジャパン

「キックオフ ミーティング」開催

日本ネットワークビジネス推進機構

土井かおる 社長

「ネットワークビジネスを絶対にやっておかない手はない」

新報酬プラン導入 上位ポジジョンに登録可能に

プレミカ・ジャパン

プレミカ・ジャパン（本社東京、円谷卓司社長）は、23年の設立10周年を記念して、4月1日から上位ポジジョンに登録可能とする新たな報酬プランを導入する。自身のポジジョンよりも上位に登録できるのは、業界でも非常にユニークなプランだ。

同社の報酬プランでは、自身のポジジョンからバイナリーの左右ツリーにそれぞれ200アクティブポジジョンを獲得すると「プラチナスター」というタイトルを取得できる。

今回の新プランは、それと同時に自身のポジジョンと紹介者の上位ポジジョンとの間に新たに「プラチナポジジョン」を設定できるようにした。

従来まで「プラチナスター」から、7ヶ月の月収が見込める次のタイトル「エグゼクティブツアーホルダー」（左右のツリーそれぞれに500アクティブポジジョン）の達成まではハードルが高かった。そこで今回から、めざしやすい新たな目標を提示することで組

織の活性化につなげたいと考えた。

プラチナスターが、自身の上位に「プラチナポジジョン」を設定することによって、ツリーの左のグループは、500アクティブポジジョンのうち、すでに400ポジジョン（200+200）を構築できているため、

右のグループの構築に集中しやすい状況を作ることができ、エグゼクティブツアーホルダーを達成しやすくなった。新プラン導入のねらいについて、円

谷社長は「エグゼクティブツアーホルダーへの近道になると考えた。初期のタイトルポイント会員も、上位タイトルをめざして頑張るといふ相乗効果につながり、グループも活性化すると述べている。

新たなリーダーを育成し 10周年に弾みをつけた

22年は円谷社長も積極的に直接現場を回っている。社長自らトレーニング



新プラン導入で10周年に弾みをつける
プレミカ・ジャパンの円谷卓司社長

を実施し、その効果が顕著に表れているだけでなく、サラリーマンやOL向けセミナー「夜活」も週2回のペースで開催。若者世代の新規会員数が伸びているという。

「新たなリーダーを育成し、組織をさらに大きくして10周年への弾みにした。私は成功者の数が会社の安定につながると思っている。多くの成功者を輩出していきたい。」円谷社長と意気込みを示している。

さらに同社は、「NEW BUSINESS STARTUP キャンペーン」を実施している（1月～8月まで）。

オンラインサインアップした場合に、新規ポイント会員の登録費用5500円（税込）が無料となる。にもかかわらず、通常のまま紹介者と説明者には、スタートアップボーナスが発生するというキャンペーン。